

# TODO-Liste für Privatverkauf eines Autos

## Vorbereitung

- Aktuelle Marktpreise recherchieren (Online-Inserate, Händlerangebote)
- Realistischen Verkaufspreis festlegen
- Auto gründlich reinigen und kleine Reparaturen durchführen
- Alle Unterlagen zusammentragen (Zulassung, Serviceheft etc.)

## Vermarktung

- Gute Anzeige mit allen Infos und aussagekräftigen Fotos erstellen
- Anzeige auf Online-Marktplätzen und in speziellen Foren schalten
- Vor-Ort-Inserat aufgeben, z.B. Schwarzes Brett, Auslage bei Autohäusern

## Interessenten

- Anfragen ehrlich und ausführlich beantworten
- Probefahrten anbieten und professionell begleiten
- Realistisch bleiben, Vor- und Nachteile nicht verschweigen

## Verkauf

- Kaufvertrag und Übergabe genau vorbereiten
- Alle Dokumente überprüfen bevor unterschrieben wird
- Nur sichere Zahlungsarten akzeptieren
- Auto ordnungsgemäß übergeben und abmelden

Wenn diese Schritte sorgfältig umgesetzt werden, ist der maximale Verkaufspreis realisierbar!