

Autoverkaufs-Checkliste

Vorbereitung auf den Verkauf Ihres Autos:

- Erforschen Sie den Markt und bewerten Sie Ihr Auto
- Führen Sie alle notwendigen Reparaturen und Wartungsarbeiten durch
- Säubern Sie Ihr Auto gründlich innen und außen
- Sammeln Sie alle relevanten Auto-Dokumente und Unterlagen zusammen
- Machen Sie qualitativ hochwertige Fotos von Ihrem Auto aus unterschiedlichen Perspektiven
- Legen Sie einen Preis fest und seien bereit, zu verhandeln

Schritte zum erfolgreichen Verkauf Ihres Autos

- Entscheiden Sie sich für die beste Plattform oder Methode zum Verkauf Ihres Autos
- Erstellen Sie ein attraktives und umfassendes Inserat
- Führen Sie ausführliche Gespräche und Besichtigungen durch
- Vermeiden Sie emotionaler Bindung, die zu unrealistischen Preisvorstellungen führen könnten
- Gehen Sie keinem Verkauf ein, der Ihnen nicht richtig erscheint

Übergabe und rechtliche Fragen

- Stellen Sie sicher, dass alle Dokumente zur Übergabe bereit sind (Kaufvertrag, Fahrzeugbrief etc.)
- Informieren Sie Ihren Versicherer so schnell wie möglich über den Wechsel des Eigentums
- Überprüfen Sie alle Zahlungsmittel auf deren Gültigkeit bevor die Transaktion abgeschlossen wird
- Stellen Sie sicher, dass alle erforderlichen Unterlagen korrekt ausgefüllt und unterschrieben sind

Nach dem Verkauf Ihres Autos

- Legen Sie eine Finanzstrategie für den erzielten Gewinn fest (Schulden tilgen, Sparen, Investieren, Kauf eines neuen Autos etc.)
- Überlegen Sie die umweltgerechte Entsorgung Ihres alten Fahrzeugs, falls es nicht verkauft wurde und/oder es sich um ein Schrottauto handelt.

Tipp: Immer alle Schritte dokumentieren und Kopien von allen relevanten Dokumenten und Vereinbarungen aufbewahren. Sicher ist sicher!